



Du solltest jetzt DEINE 'ToDo-Liste' zum Film 3 abarbeiten.
Denk dabei immer an die 72 Std. Regel

1. Folgende nennenswerten Produktvorteile habe ich anzubieten:



2. Welche VORTEILE und welchen NUTZEN kann mein Kunde von den Produkten erwarten: *(für Nahrungsergänzungsvertriebe: achte darauf, dass Du keine Heilaussagen formulierst)*



3. Folgende nennenswerten Marketingvorteile habe ich anzubieten:
(z. B.: was ist so besonders am Einkommensplan, gibt es ein kostenfreies Backoffice, gibt es 'Landingpages', gibt es ein Alleinstellungsmerkmal,...)



4. Welche VORTEILE und welchen NUTZEN kann mein Partner aus der Zusammenarbeit mit mir erhalten? *(Wo ist der Vorteil mit MIR zusammen zu arbeiten?)*



5. Was bin ich bereit uneigennützig für meinen neuen Kunden/Partner zu tun?



Ort/Datum/Unterschrift



Ein Wahnsinnsgeschäft

